

中国平安合肥电销中心 招聘简章

一、公司简介

中国平安寿险新渠道事业部2006年开始探索筹备，2008年正式运行，总部位于上海，辖下有上海、西安、广州、成都、沈阳、济南、合肥七大分中心、业务覆盖全国，人力规模超过四万。合肥分中心于2015年8月获得安徽保监局批准筹备，2016年正式运行，是平安人寿在全国布局的第七家远程销售中心。

二、工作模式

行业首创OTO+T的模式，依托公司足量下发的综合金融客户资源，通过电话、网络、移动互联一体化的远程销售平台与客户建立直接沟通与联络，为公司的老客户提供专业金融产品咨询服务，做老客户的售后服务和二次开发（非保险代理人，属于公司正式员，无需自己外出跑业务、无需自己开发新客户）。

三、福利待遇

- 1、无责任3350+ 员工福利+岗位津贴+无上限提成；
- 2、做五休二不加班、法定节假日正常休息、带薪年假；
- 3、签订集团正式员工合同、带薪培训、享受六险二金（按照国家和合肥市规定，缴纳社保和住房公积金）； 加入平安集团员工综合保障计划（享受意外伤害等多项保险保障）、过节费、防暑降温费、生日福利；每月团队建设、季度旅游等。

四、发展路线

- 1、**行销路线**：客户专员-客户主任-客户经理；
- 2、**管理路线**：储备干部-师傅-组长-主管-经理助理-部经理；
- 3、**其他路线**：现场-培训部（教练 导师）或者其他内勤。

定向招聘岗位

优才计划：面向高校选拔15-30位有志之士，通过公司分阶段的衔接培训和专项资源支持，目标在一年内打造为公司**新锐主管**！

五、岗位要求

- 1、本科（含）以上学历；
- 2、普通话标准，善于表达；
- 3、具有较强的事业心与上进心；
- 4、有较强的目标感和团队集体荣誉感；
- 5、喜欢创新，愿意学习，能够承受压力、勇于挑战高薪。

联系人：李经理（15209875703同微信号）；赵经理（15221399456同微信号）